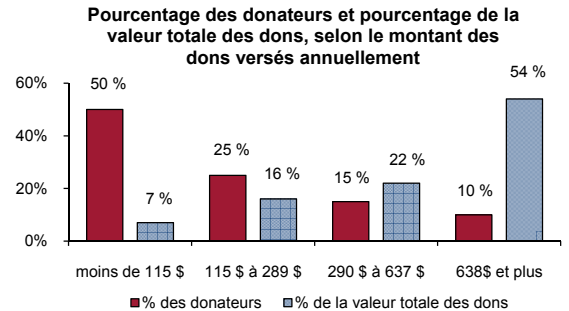


D'après l'Enquête Canadienne sur le Don, le Bénévolat et la Participation (ECDBP), 93 % des résidents de Terre-Neuve-et-Labrador âgés de 15 ans et plus (411 000 personnes) ont consenti un don en 2004. Le montant moyen des dons a été de 297 dollars, soit 122 millions de dollars au total.

### La majorité des dons proviennent d'une minorité de donateurs

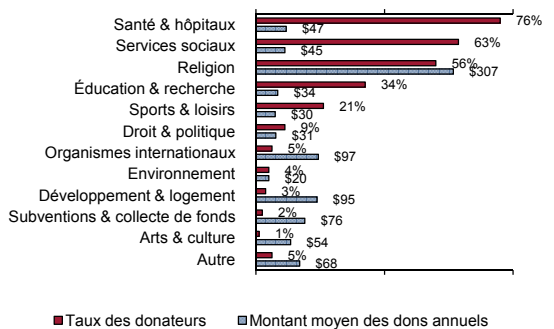
Bien que la majorité des Terre-Neuviens et des Labradoriens consentent des dons, leur valeur provient majoritairement d'une petite minorité de donateurs. Un donateur sur dix a versé 54 % de la valeur totale de toutes les contributions financières. Ces donateurs ont versé au moins 638 dollars dans l'année. Environ un cinquième (22 %) du montant total des dons a été versé par 15 % des donateurs, dont la contribution a été comprise entre 290 et 637 dollars. À eux tous, ce quart supérieur des donateurs (soit 23 % de tous les résidents de Terre-Neuve-et-Labrador) a représenté 76 % de la valeur totale des dons.



### Types d'organismes soutenus par les donateurs

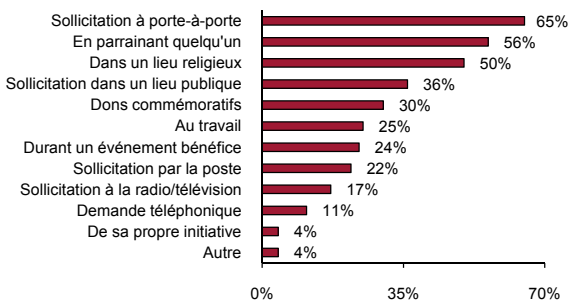
Les résidents de Terre-Neuve-et-Labrador étaient plus susceptibles de soutenir les organismes du secteur de la santé et les hôpitaux (76 % des dons), puis les organismes religieux (63 %) et, enfin, les organismes des services sociaux (56 %). Un nombre moins important de résidents de Terre-Neuve-et-Labrador a consenti des dons aux organismes du secteur des subventions, des collectes de fonds et de la promotion du bénévolat et à ceux des arts et de la culture (respectivement 2 % et 1 %).

**Pourcentage de la population qui verse des dons et montant moyens des dons annuels, selon la catégorie d'organisme**



Les résidents de Terre-Neuve-et-Labrador ont eu tendance à verser les montants les plus importants aux organismes religieux (307 dollars en moyenne), puis aux organismes internationaux (97 dollars) et à ceux du développement et du logement (95 dollars)<sup>1</sup>. Les dons aux organismes des secteurs du droit, de la défense des intérêts et de la politique, des sports et loisirs et de l'environnement ont eu tendance à être beaucoup moins importants.

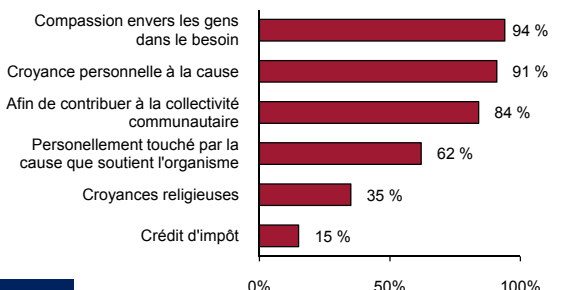
**Pourcentage de la population qui donne en réponse aux méthodes de sollicitation**



### Les modalités des dons

Les résidents de Terre-Neuve-et-Labrador étaient plus susceptibles de faire don d'argent en étant sollicités au porte-à-porte (ils ont été 65 % dans ce cas), en parrainant une personne lors d'un événement (56 %), dans le cadre de leur lieu de culte (50 %). Ils étaient moins susceptibles de consentir un don à la suite d'une sollicitation téléphonique (11 %) ou en prenant contact avec un organisme de leur propre initiative (4 %).

**Pourcentage des donateurs invoquant des motivations précises à l'appui de leur dons**



### Les motivations des donateurs

Les donateurs de Terre-Neuve-et-Labrador étaient plus susceptibles de déclarer avoir consenti un don par compassion envers les personnes dans le besoin (déclaré par 94 % des donateurs), pour contribuer à une cause en laquelle ils croyaient personnellement (91 %) ou pour contribuer à la collectivité (84 %). Ils étaient moins susceptibles de consentir un don pour satisfaire à des obligations religieuses ou par conviction religieuse (35 %) ou parce qu'ils souhaitaient recevoir un crédit d'impôt (15 %).

<sup>1</sup> Le montant moyen des dons est calculé en fonction du nombre de personnes ayant effectivement soutenu un type d'organisme, sans tenir compte de ceux qui n'ont pas versé de don (c.-à-d. 56 % des résidents de Terre-Neuve-et-Labrador ayant donné au moins 1 dollar aux organismes religieux ont consenti chacun un don de 307 dollars en moyenne et ceux qui n'ont versé aucun don aux organismes religieux sont exclus du calcul de cette moyenne.

Les donateurs de Terre-Neuve-et-Labrador étaient plus susceptibles de déclarer avoir consenti des dons parce que la cause de l'organisme les touchait personnellement (91 % contre 86 %) que les donateurs du reste du Canada, par compassion envers les personnes dans le besoin (94 % contre 89 %), par désir de contribuer à la collectivité (84 % contre 79 %) ou pour satisfaire à des obligations religieuses ou par conviction religieuse (35 % contre 31 %). Ils étaient moins susceptibles que les donateurs du reste du Canada d'avoir consenti un don pour bénéficier d'un crédit d'impôt (15 % contre 20 %).

### Les obstacles pour donner plus

Les donateurs de Terre-Neuve-et-Labrador étaient plus susceptibles de déclarer ne pas donner plus d'argent aux organismes de bienfaisance parce qu'ils n'en avaient pas les moyens financiers (76 %) ou parce que le montant de leur don leur semblait satisfaisant (71 %). Peu de donateurs ont déclaré ne pas savoir où verser une contribution (16 %) ou éprouver de la difficulté à trouver une cause digne de leur soutien (10 %) pour décrire les obstacles rencontrés pour donner plus.

### Caractéristiques personnelles et économiques des donateurs de Terre-Neuve-et-Labrador : âge et niveau d'études<sup>2</sup>

Les résidents de Terre-Neuve-et-Labrador âgés de 25 à 34 ans et plus étaient plus susceptibles de consentir un don (96 % l'ont fait) que ceux de n'importe quel autre groupe d'âge. Les donateurs âgés de 65 ans et plus avaient tendance à verser les dons les plus importants (560 dollars en moyenne), alors que les donateurs âgés de 15 à 24 ans avaient tendance à donner le moins (108 dollars).

Le pourcentage de la valeur totale des dons représentés par ceux des donateurs âgés de 65 ans et plus était excessivement important par rapport à leur nombre (ils représentaient 14 % de la population, mais ont versé 27 % du montant total des dons).

Les Terre-Neuviens et les Labradoriens titulaires d'un diplôme postsecondaire ou universitaire étaient les plus susceptibles de consentir un don (97 % pour chacune de ces 2 catégories), alors que ceux qui n'étaient titulaires que d'un diplôme de fin d'études

### Pourcentage de la population qui verse des dons et répartition des dons selon l'âge et le niveau d'éducation

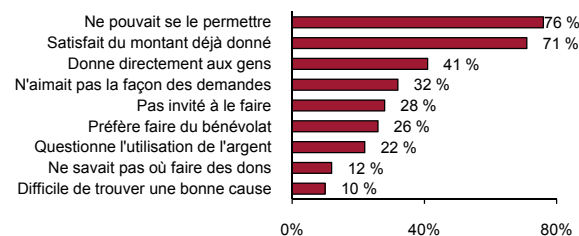
	Taux de donateurs	Montant moyen des dons annuels	% de la population	% de la valeur totale des dons
<b>Âge</b>				
15 à 24 ans	85%	\$108	16%	5%
25 à 34 ans	96%	\$191 <sup>E</sup>	16%	11%
35 à 44 ans	94%	\$268	19%	18%
45 à 54 ans	95%	\$351	20%	24%
55 à 64 ans	94%	\$314	14%	15%
65 ans et plus	94%	\$560	14%	27%
<b>Éducation</b>				
Moins qu'un diplôme d'études secondaires	90%	\$250	26%	21%
Diplôme d'études secondaires	89%	\$200	16%	10%
Études postsecondaires partielles	94%	\$317 <sup>E</sup>	8%	8% <sup>E</sup>
Certificat d'études postsecondaires	97%	\$289	38%	38%
Diplôme universitaire	97%	\$512 <sup>E</sup>	13%	23%

<sup>E</sup> À utiliser avec prudence

<sup>2</sup> Les dons ont tendance à varier en fonction des caractéristiques personnelles et économiques des personnes. Cette fiche d'information est axée sur l'âge et sur le niveau d'études, mais de nombreuses autres caractéristiques sont également importantes. Les lecteurs devraient obtenir un complément d'information en consultant *Canadiens dévoués, Canadiens engagés : points saillants de l'Enquête canadienne sur le don, le bénévolat et la participation*, à l'adresse <[http://www.donetbenevolat.ca/pdf/ECDBP\\_Rapport\\_2004\\_fr.pdf](http://www.donetbenevolat.ca/pdf/ECDBP_Rapport_2004_fr.pdf)>

Ce projet est financé par le gouvernement du Canada par l'entremise du Programme de partenariats pour le développement social. Les opinions et les interprétations figurant dans la présente publication sont celles de l'auteur et ne représentent pas nécessairement celles du gouvernement du Canada.

### Pourcentage des obstacles à donner plus d'argent déclarés par les donateurs



secondaires étaient les moins susceptibles de le faire (89 %).

Les titulaires d'un diplôme universitaire avaient tendance à consentir des dons beaucoup plus importants (512 dollars en moyenne) que ceux dont le niveau d'études était inférieur (200 à 317 dollars en moyenne).

Les donateurs titulaires d'un diplôme universitaire ont représenté un pourcentage excessivement important de la valeur totale des dons, étant donné leur nombre (13 % de la population contre 23 % de la valeur totale des dons).